

2020年11月19日

東京海上日動あんしん生命保険株式会社

## 保有契約件数 600 万件達成のお知らせ

東京海上日動あんしん生命保険株式会社(社長 なかざと 克己)は、2020年9月末時点において保有契約件数(個人保険および個人年金保険)600万件を達成しましたことをお知らせします。

当社は、1996年10月に「おかしいな、人間が生命保険に合せている」というメッセージを世の中に発信し開業いたしました。

創業以来、経営の柱である「お客様本位の生命保険事業」を実行すべく、社会環境の変化に対応し、お客様一人ひとりのニーズにあった生命保険の提供等、様々な新しい取組みを進めてまいりました。

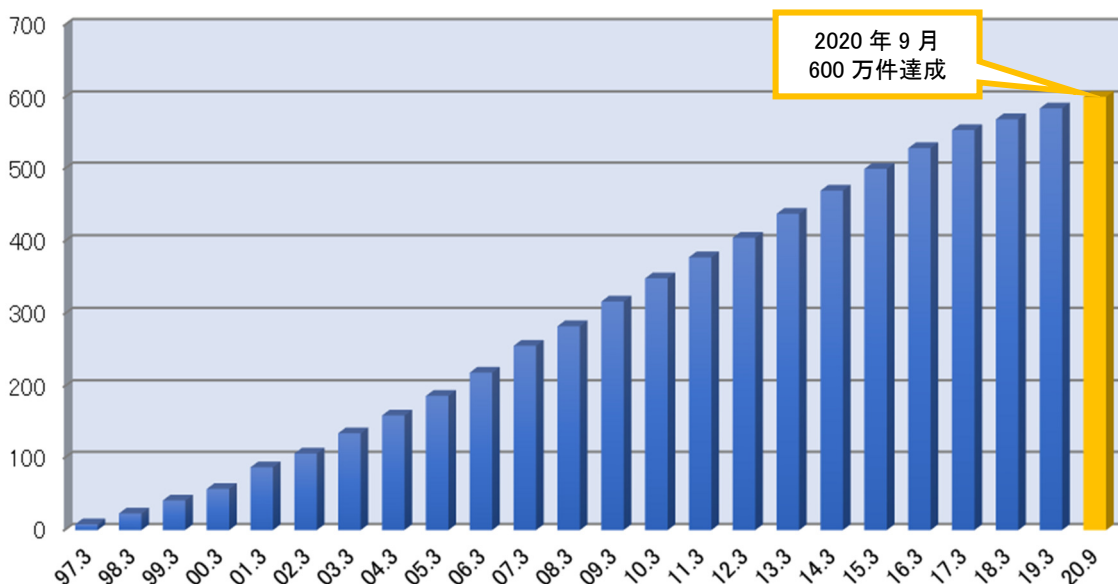
多くのお客様からご支持をいただきました結果、生命保険業界でも有数のスピードで成長し、このたび2020年9月末時点において、保有契約件数(個人保険および個人年金保険)600万件を達成いたしました。支えていただいた全てのお客様に心より厚く御礼申し上げます。

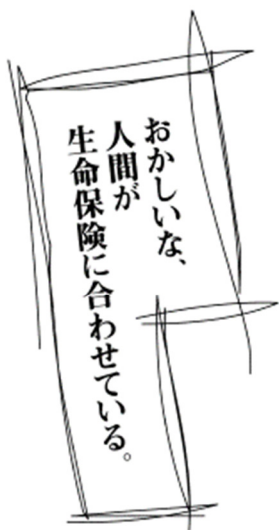
これからも「お客様本位」を基軸に、生命保険事業を通じてお客様の人生をお守りするという当社の存在意義に常に立ち返り、いざという時の正確かつ迅速な保険金のお支払やご契約の保全業務に万全を期してまいります。

そして、人生100年時代の新たな社会課題に向き合い、付加価値の高い商品・サービスを提供していくことで、お客様、代理店の皆様はもとより、社会にとって「なくてはならない会社」を目指してまいります。

今後とも変わらぬご支援、ご愛顧を賜りますよう、お願い申し上げます。

【保有契約件数の推移】





**あなたの生命保険は、あなたの人生に合っていますか？**

これから、あなたの貴重なお時間をいただいて、生命保険の話をしようと思います。  
 「生命保険なら、もう入っているから」という方がほとんどでしょう(実際、日本の生命保険加入率は95%以上、世界でも有数の保険大国です)。  
 では、すでに生命保険にご加入のあなたに質問します。  
 「あなたの保険は、あなたの人生に合っていますか？」  
 そんなこと、急に言われても、という方がほとんどではないでしょうか。それでは、もう少し具体的に質問をさせていただきます。  
 「生命保険の証券を、どこにしまったか覚えてますか？」  
 「あなたが加入している生命保険の内訳を、受取り金額も含めて説明できますか？」  
 いかがですか？ すぐに思い出せなかったり、答えられなかったりしませんが、意外に、無関心、意外に、入まが、それ、保険大国日本の実情なのです。私たち、今、改めて生命保険の話をする理由も、そこにあります。

**ヒトが10人いれば、10通りの生命保険があつていい。**

昨年、56年ぶりに改正された保険業法が、今年4月から施行されました。お客様により多くのメリットをもたらすために、損害保険会社と生命保険会社が、子会社を置いて相互に乗り入れるようになったのです。私たちも、生命保険事業を創始するため、東京海上グループの新たな一員として「東京海上あんしん生命保険株式会社」を設立しました。  
 損害保険の分野で、117年を誇る歴史を積み重ねてきた私たち、たくさんのお客様をお慮りしてきた歴史の中で、一番大切にしてきたことは、お客様の信頼です。もちろんそれは、新たに生命保険をスタートさせるにあたって、変わることはありません。

私たちの基本姿勢は「お客様のニーズに的確にお応えする、お客様本位の生命保険」。つまり、ヒトが10人いれば、10通りの人生がある。だから10通りの保険をつくらう、という考え方です。

**生命保険は、マイホームの次に高い買い物です。**

はつきり申し上げます。生命保険は「入ってしまえば大丈夫」というものではありません。人となく「入るにはあまりにも高価です。現在、一世帯当たり約1年間の保険料支払い額は、平均約63万8千円(生命保険文化センター調べ)。仮に20年間支払い続けると、なんと1000万円を超える金額になります。そう、生命保険とは、実は、マイホームの次に高い買い物なのです。それなのに、私たちはあまりにも無関心だったのではないのでしょうか。

**「すずめられる」から、「選ぶ」時代へ。**

保険業界は大きく変わろうとしています。これからは、たくさんの方の生命保険の中から、あなた自身で、その生命保険プランが、自分の人生プランに合っているか、しっかり見極める必要がります。そう、例えるなら、あなたがジャケットを買う時、そのサイズを念入りによく確かめるように、私たちは、あなたにジャストフィットした、あなただけの保険に入ってほしいのです。

人にとって、必要以上に大きな保険になっていることがありうるのです。あなたは、必要保障額について考えたことはありますか？ 実はそれが、あなただけの保険をつくる第一歩なのです。

**東京海上と、あなただけの生命保険をつくりませんか。**

あなたに最適な生命保険をつくるために、私たちは、あなたのライフスタイルを分析し、本当に必要な保障額を把握することから始めようと考えています。大切なのは、あなたがどんな人生を送ろうとしているのか、です。そのためにも、どのくらいの保障が必要なのか、どんな保険が必要なのか、私たちは、あなたとともに考えていきたいのです。

**東京海上の代理店は、人生のパートナーになりたいのです。**

一人一人の人生に、最適な生命保険をお届けしたくて、東京海上は、生命保険を始めます。あなたとともに保険プランをつくるのは、あなたの指で、確かなリスクからあなたを守ってまた東京海上の代理店、これからは、その多くが、東京海上グループの損害保険と生命保険を併せて取り扱うこととなります。

全国に広がる東京海上の代理店は、損害保険の分野で積み上げてきた経験に基づき、生命保険の高度な専門知識を身につけた、いわば安心のプロフェッショナル。最適な生命保険プランをおつくりすることはもちろん、損害保険と生命保険による総合的な保障サービスを提供してまいります。私たち東京海上と代理店は、あなたの人生のパートナーとして、あらゆるリスクに備えたライフプランを、ともに考えていきたいのです。

「東京海上あんしん生命」は、10月から営業を開始する予定です。生命保険を、もっとわかりやすく、もっとあなたに近いものにするために、そして、東京海上グループとして、損害保険と生命保険を併せた、全く新しい人生のコンサルティングを行うために、私たちは、最大限の努力を重ねてまいります。ご期待ください。

**誕生。東京海上あんしん生命**



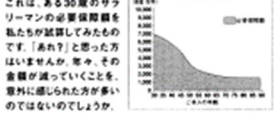
**あなただけの生命保険に入るために。**

**①必要保障額、という考え方。**

私たちが考える、あなただけのオーダーメイドの保険。それは、真実的にはどのようなものでしょうか。それを考える手助けのヒントが「必要保障額」という考え方です。

必要保障額とは、あなたに万一のことがあった時に、ご家族が必要とする保障金の額を計算したものです。いくら残しておけば、家族が安心して暮らせるのか、ということです。

右の図をご覧ください。



**あなただけの生命保険に入るために。**

**②いくら残すべきなのか。**

一度で言うなら、30歳のあなたと、40歳のあなたと、背負っている責任の大きさが違う、ということなのです。

30歳の時は、お子様もまだ生まれただけでしょう。あなたに万一のことがあったら、相当高額な保障が必要で、しかし、40歳になった時、さらには50歳になった時はどうでしょう。お子様が成長し、あるいは独立していたら、万一の備えも、30歳の時ほど、大きくなくてもよい、ということもあるのではないのでしょうか。  
 ところが現状では、若い頃と同じ額の保険をなとなく自動更新したり、さらには、社会的ステータスが上った分、より大きな保障に入る風潮があります。もし、必要保障額を十分考慮せずにそうしているのであれば、その保険はその

**東京海上が生命保険を始める理由。**

**東京海上**

東京海上火災保険株式会社 東京海上あんしん生命保険株式会社

東京都千代田区丸の内1-2-1 〒100-8050 丸の内ビルディング TEL (03) 3212-6211 (代表) 東京都千代田区丸の内1-2-1 東京海上ビル4階 〒100-0005 お問い合わせ先 TEL (03) 5908-4620

【1996年 創業時の想い】

以上